

MAURICIO CASTRO ROJAS

CELULAR: 312 4496359

E-MAIL: mcastror@institutoroi.com.co
mauricio.castro@concordiainvestments.com



PERFIL PROFESIONAL

Profesional en Economía. MBA en International Banking and Finance. Trabajó 7 años en Inglaterra. Posee experiencia ocupando cargos directivos en organizaciones nacionales e internacionales al igual que experiencia como docente y conferencista. Posee experiencia en Finanzas, Gerencia de Proyectos, Manejo de Empresas, Áreas de Ventas y Mercadeo, Call Centers en Europa y Liderando apertura de nuevos mercados (desarrollo de negocio) a nivel nacional e internacional. Experiencia en Banca de Inversión a nivel internacional. Presentación de seminarios en Europa a nivel directivo y ejecutivo. Experiencia internacional como Mentor y Coach.

- ✓ Excelentes relaciones interpersonales, adaptabilidad al cambio y al aprendizaje continuo, persistente, pro-activo y orientado a resultados.
- ✓ Manejo de personal
- ✓ Habilidades analíticas, de comunicación y negociación.
- ✓ Idiomas hablados y escritos: Inglés y Francés.

EXPERIENCIA PROFESIONAL:

Marzo – A la Fecha **Conferencista - Profesor.**
2011

- Valoración Financiera de Empresas - U Jorge Tadeo Lozano (Post Grado)
- Finanzas Corporativas II – U. Jorge Tadeo Lozano (Post Grado)
- Finanzas y Presupuesto – U. Sergio Arboleda – Bogotá/ Santa Marta (Post Grado)
- Finanzas Aplicadas a la Gestión del Talento Humano - U. Jorge Tadeo Lozano Santa Marta – U. Popular del Cesar (Post Grado)
- Gerencia de Proyectos - U. Jorge Tadeo Lozano (Pre Grado)
- Modelo Financiero para Proyectos o Planes de Negocio - U. de La Sabana (Pre Grado)
- Planes de Mercadeo, Técnicas de Negociación y Cierre de Negocios – U. de La Sabana (Educación Continuada)
- Fui seleccionado como consultor externo y evaluador de proyectos en el área de Inversiones e Innovación para los premios Bavaria 2011, Bavaria 2012 y Bavaria 2013 (SABMiller).

Junio- A la fecha **Concordia Investments – Banca de Inversión en Distress**
2019 **Associate Partner**

- Reestructuraciones – Turnaround - Asesoría en Ley 1116
- Valoración de empresas - Consecución de fondos con inversionistas nacionales e internacionales
- Negociación con acreedores

**Sept.- A la fecha
2017**

**Instituto ROI Colombia
Director**

- Determinamos el ROI (Retorno de la Inversión) de proyectos y programas utilizando la metodología ROI creada por Jack Phillips (USA).

**Marzo – Diciembre
2011 2016**

**Constructora A.M.POMBO - Bogotá - Colombia
Gerente General**

- Miembro Junta Directiva
- Construcción Edificio 106 de vivienda multifamiliar ubicado en la ciudad de Bogotá
- Remodelaciones
- Funciones inherentes al cargo de gerente de una empresa.

**Abril – Febrero
2009 2011**

**Identificar S.A
Gerente General**

- Reportaba a la Junta Directiva
- 150 empleados. Empresa líder del sector atendiendo a más de 40 tránsitos a nivel nacional de los cuales 10 en calidad de concesión.
- Lideré la estrategia de mercadeo del producto de asistencia a nivel masivo llamado "Asistencard" dirigido a conductores de vehículos particulares y públicos
- Definí nueva estrategia gerencial a partir del 2009 ante los grandes cambios y retos tanto de la organización como del sector
- Gracias a la gestión realizada la empresa cerró con utilidades a Diciembre 2010 después de arrojar perdidas en el año 2009.
- Implemente herramientas financieras como presupuesto y flujo de caja diario
- Se mantuvo la Certificación ISO9001

**Enero – Abril
2009**

Consultoría – Bogotá - Colombia

- Realicé consultoría en Venta Consultiva a la fuerza comercial de multinacionales como IBM y Rohde & Schwarz al igual que a empresas consultoras nacionales como Vision – Universidad de La Sabana y Tercio.

**Marzo – Agosto
2007 2008**

**MC & Associates – Reino Unido
Director - Fellow Accredited Associate IIB**

Algunos de los proyectos en los cuales me involucre directamente:

- Cylon, empresa líder Irlandesa en Building Management Systems. Asesoré a esta empresa en estrategia de mercado con el fin de expandir sus operaciones en España.
- Firmé contrato con una empresa Alemana, Nubert Projects, con el fin de buscar inversión extranjera por un monto de 350 Millones de Euros para un proyecto localizado en Malaysia
- Vatan, empresa líder Británica en el sector de Alimentos. Asesoré a esta empresa en estrategia de mercado con el fin de establecer sus operaciones en España.
- MCS, empresa Británica de software. Asesoré a esta empresa en estrategia de mercado con el fin de establecer sus operaciones en España. Negocie acuerdo con socio estratégico.

**Sept. - Marzo
2006 - 2007**

**Institute for Independent Business – Reino Unido
Country Manager IIB Spain- Italy - Portugal**

- Reportaba al Director para la región EMEA
- Manejé las operaciones del Instituto en España-Italia-Portugal
- Realicé consultoría a PYMES y Grandes Empresas en Europa
- Manejé la división de Call Center para España e Italia
- Manejé más de 40 Ejecutivos Asociados (Consultores Senior)
- Realicé presentación de seminarios a nivel ejecutivo en España e Italia (Presidente-Director General)
- Realicé Mentoring y Coaching a Altos Ejecutivos (UK, España e Italia)

**Nov. – Sept.
2003 - 2006**

**Institute for Independent Business – Reino Unido
Country Manager IIB Spain**

- Reportaba al Director para la región EMEA
- Establecí y desarrollé el negocio en España
- Realicé consultoría a PYMES y Grandes Empresas en Europa
- Manejé la división de Call Center para España e Italia
- Las operaciones crecieron en un 180% en el 2006 con respecto al año anterior
- En término de resultados España pasó de ocupar el puesto 12 (entre 17 países) en 2005 a ocupar el puesto 7 (entre 22 países) en 2006
- Manejé más de 20 Ejecutivos Asociados (Consultores Senior)
- Realicé presentación de seminarios a nivel ejecutivo en España (Presidente-Director General)
- Realicé Mentoring y Coaching a Altos Ejecutivos (UK, España e Italia)

**Oct. – Marzo
2001 - 2003**

**Baker Goodchild Marketing L.T.D. Birmingham – Reino Unido
Responsable Comercial Francia**

- Representé a compañía líder Inglesa de software dentro del mercado Francés
- Las ventas aumentaron en 30% en el mercado francés
- Reportaba al Team Leader

**Febrero-Sept.
1999 – 2000**

**Corporación Financiera Colombiana-Corficolombiana. Bogotá, Colombia.
Senior Trader. Mesa Profesional y Corporativa**

- Lideré la creación de la mesa corporativa después de proceso de fusiones y adquisiciones
- Realicé trading de monedas (peso-dólar/ Forex) y TES
- Manejé el flujo de caja y posición de liquidez de Corficolombiana en periodo de crisis económica e iliquidez del mercado financiero.
- Lideré alianza estratégica con Tesorería Banco de Bogotá con el fin de aumentar inversiones en la Corporación. Inversiones aumentaron en más del 400%
- Asesoré a clientes corporativos en el área de inversiones
- Reportaba al tesorero

FORMACION ACADEMICA:

- May 2008 **CMT International, LLC – USA**
Senior Mentor – Certified Behaviors Coach
(www.cmtmentors.com)
- May 2006 **CMT International, LLC – USA**
Fully Accredited Mentor
- Oct 2000 -
Oct. 2001 **UNIVERSITY OF BIRMINGHAM.** Birmingham, U.K
The Birmingham Business School
MBA in International Banking and Finance
- Nov.-Dec.
1998 **INSTITUT INTERNATIONALE D´ADMINISTRATION PUBLIQUE.**
Paris, Francia
Especialista.
Negociaciones financieras y comerciales a nivel internacional
- 1991-1996 **UNIVERSIDAD DE LOS ANDES - Bogotá, Colombia.**
Economista
- 1976-1991 **LYCEE FRANÇAIS LOUIS PASTEUR . Bogotá, Colombia.**
Baccalauréat Général (Matemáticas y Filosofía)

RECONOCIMIENTO INTERNACIONAL

Nominación y nombramiento como Fellow del Institute for Independent Business – Mayo 2006 – Londres, Reino Unido

- “Reconocimiento entre más de 5000 Ejecutivos Asociados a nivel mundial por la labor prestada a empresas y colegas nacionales e internacionales – UK” – Palabras del Señor Linden Dyason – Fundador y Director de IIB

IDIOMAS:

- Inglés
- Francés

REFERENCIAS LABORALES:

Las que se requieran